

# صدور سند حسابداری فروش

ماژول فروش برهان سیستم



صدور سند حسابداری در سیستم فروش بر اساس پیش شرط های زیر صورت می گیرد :

پیش شرط شماره ۱: تنها برای اسناد فروش بازه ۲۲۰۰ تا ۲۴۰۰ در سیستم فروش سند حسابداری صادر می شود.

هر سند فروش در سیستم کد مخصوص به خود را دارد. در سیستم فروش اسنادی که کد آن ها بین ۲۲۰۰ تا ۲۲۹۹ می باشد اسناد از نوع فاکتور فروش می باشند که بر روی آن ها سند حسابداری صادر می شود. اسناد بازه ۲۳۰۰ تا ۲۴۰۰ اسناد فاکتور برگشتی می باشند.

پیش شرط شماره ۲: معین اصلی در سیستم فروش: معین های فروش (درآمد) و برگشت از فروش می باشند که برای هر کالا بر اساس نوع سند در فرم طبقه فروش معین مشخص می شود.

ثبت سند فروشی با مبلغ ۱۰۰ ریال به صورت زیر است:

حساب دریافتنی ۱۰۰

فروش ۱۰۰

معین (حساب سود و زیانی) بستانکار در اسناد فاکتور و بدهکار در فاکتور برگشتی در طبقه حساب فروش مشخص می شود.

معمولا بعد از تعریف کالای جدید کاربران فراموش می کنند در سیستم فروش برای آن کالا طبقه حساب فروش تخصیص دهند. برای این مهم نیاز است به قسمت اطلاعات پایه سیستم فروش رفته و بر روی طبقه فروش کلیک نماییم. فرمی باز می شود که در آن مشخص نماییم برای کالای مورد نظر در هر سندی چه معینی (سود و زیانی) تخصیص داده شود.

پیش شرط شماره ۳: معین مرتبط با طلب یا پرداخت به مشتریان بر اساس بابت هر سند مشخص می شود. برای هر سند فروشی که در آن ریال ثبت شده است باید تعیین بابت شود. بابت اسناد فروش معمولا در هدر سند است و با انتخاب بابت (ترجمان غیر مالی یک عبارت مالی) معین مرتبط در سند نیز ذخیره می شود. معمولا معین بابت در اسناد فروش حساب دریافتنی می باشد.

پیش شرط شماره ۴: شرح سند حسابداری (شابلون سند حسابداری فروش) در فرم انواع سند سیستم فروش تنظیم میشود.

## آشنایی با رفتار عوامل در اسناد فروش

هر عامل در سیستم فروش ترجمان غیر مالی یک عبارت مالی است که می تواند بر اساس شرایطی مشخص در یک سند مورد استفاده قرار گیرد. پشت هر عامل، معینی مشخص، شیوه محاسبه ای مشخص و شرایط مشخصی تعریف می شود. به عامل اصلی یک سند بابت اطلاق می شود.

عوامل به ۳ دسته تقسیم می شوند:

افزاینده: بکارگیری این عامل در اسناد فروش ، باعث افزایش قیمت سند می شود. مثلا کرایه حمل

کاهنده: بکارگیری این عامل در اسناد فروش ، باعث کاهش قیمت سند می شود. مثلا تخفیف

خنثی که خود به دو دسته بدهکار و بستانکار دسته بندی می شود بکارگیری این عامل در اسناد فروش ، تاثیری در قیمت ندارد. مثلا پیش دریافت

بر اساس نوع تخصیص عوامل به یک سند، می توان سند مرکب برای آن سند صادر نمود. توجه شود در زمان تعریف عوامل باید دقت شود قرار است، آن عامل بر روی تنها بر روی حساب فروش تاثیر بگذارد یا بر روی حساب دریافتی و یاهر دو.

**در سیستم فروش برهان حتما نوع عامل ارزش افزوده باید در سطح قلم تنظیم شود.**

**مثال:** فرض شود ارزش فاکتور فروشی ۱۰۰۰ ریال باشد. مطلوبست صدور اسناد حسابداری آن در شرایط زیر:

حساب دریافتی ۱۰۰۰

فروش ۱۰۰۰

**الف:** کرایه حمل به ارزش ۸۰ ریال (معین درآمد حاصل از حمل خدمات باشد)

حساب دریافتی ۱۰۸۰

فروش ۱۰۰۰

درآمد حاصل از حمل ۸۰

**ب.** تخفیف به ارزش ۶۰ ریال (برگشت از فروش و تخفیفات)

حساب دریافتی ۹۴۰

برگشت از فروش و تخفیفات ۶۰

فروش ۱۰۰۰

ج. پیش دریافت به ارزش ۴۰۰ ریال

حساب دریافتنی ۶۰۰

پیش دریافت ۴۰۰

فروش ۱۰۰۰

حالت الف عامل افزایشده، حالت ب عامل کاهشده و حالت ج عامل خنثی بدهکار است.

۱. در حالتی که عامل خنثی است بر روی گزارشات فروش و معین فروش تاثیری گذاشته نمی شود.
۲. عوامل ارزش افزوده در سیستم فروش از نوع خنثی بستانکار می باشند.

#### تعیین تفصیلی های مرتبط با معین های اسناد فروش

##### تخصیص تفصیل به معین

تفصیل معین مرتبط با حساب فروش و برگشت از فروش در تعریف طبقه بندی فروش مشخص می شود. این تفصیل می تواند بر اساس نوع کالاهای مرتبط با طبقه فروش از یکی از بخش های زیر خوانده شود:

مرکز فروش، گروه کالا، گروه مشتری، از روی تفصیل بابت، از روی تگ انواع سند سیستم فروش

تفصیل مرتبط با حساب دریافتی در تعریف بابت مشخص می شود. تفصیل ۱ همواره مشتری است. برای تفصیل ۲ به بعد از یکی از موارد زیر خوانده می شود: مشتری، مرکز فروش، گروه مشتری، تفصیل ۱ تا ۳ و انتخابی

**سوال:** فرم پیش نمایش سند حسابداری فروش را باز می‌کنم. در ستون کد و عنوان معین، معین تخصیص داده نشده است ولی مبلغ پر شده است. اشکال در چیست؟

**ج:** معین اسناد حسابداری سیستم فروش از دو بخش فراخوانی می‌شود؛ طبقه حساب فروش و بابت. از آنجایی که در اسناد فروش برهان سیستم، ثبت بابت جهت ذخیره سند الزامی است، لذا تنها اشکال موجود مربوط به طبقه حساب فروش می‌باشد.

کاربران ممکن است کالایی جدید تعریف نمایند که آن را به هیچ طبقه حساب فروش تخصیص نداده باشند.

**طبقه حساب فروش:** جهت شناسایی میزان فروش (درآمد) یا برگشت از فروش، کالاها به صورت دسته‌ای، آنها را در طبقات مشخصی دسته بندی می‌کنند. کالاهای هر دسته، دارای معین فروش و برگشت از فروش مشخص می‌باشند.



**تبصره:** توجه شود که هر کالایی تنها در یک طبقه قرار می‌گیرد

**معین فروش و برگشت از فروش به شرح زیر تعریف می‌شود:**

بر روی طبقه مورد نظر قرار می‌گیریم. ویرایش را می‌زنیم، ابتدا اطمینان حاصل می‌کنیم که برای اسناد مورد نظر که قرار است بر روی آن‌ها سند حسابداری صادر شود، در فرم تنظیم معرفی معین نوع سند و معین مربوطه تنظیم شود.

در قسمت کالا، کالاهایی که قرار است در طبقه مورد نظر باشند، افزوده می‌شود.

کد نوع سند	نوع سند	کد معین	عنوان معین
2201	فاکتور فروش	61020	فروش
2301	فاکتور برگشت از فروش	61022	برگشت از فروش

چنانچه نیاز باشد، تفصیل معین فروش و برگشت از فروش به صورت اتوماتیک پر شود، در فرم طبقه موجودی قسمت طبقه بندی نوع تفصیل مرتبط تعیین می‌شود.